

**Titre du poste : Représentant(e) Commercial(e)**

**Secteurs : Minier, industriel et forestier**

**Lieu : Province du Québec et/ou Ontario avec possibilité de télétravail.**

**Type de contrat : Temps plein**

**Description de l'entreprise :**

Polyplast excelle dans la fourniture de solutions innovantes pour les entreprises minières, industrielles et forestières. Nous sommes dédiés à offrir des produits de haute qualité et des services exceptionnels à nos clients pour les aider à atteindre leurs objectifs opérationnels et environnementaux.

**Description du poste :**

En tant que Représentant(e) Commercial(e) chez Polyplast, vous jouerez un rôle clé dans le développement et la croissance de notre portefeuille clients. Vous serez responsable de la gestion des relations avec nos clients existants tout en prospectant activement afin d'en acquérir de nouveaux. Vous travaillerez en étroite collaboration avec notre équipe pour atteindre les objectifs de vente et renforcer notre position sur le marché.

**Responsabilités :**

**Gestion des clients actifs :**

- Maintenir et renforcer les relations avec les clients actuels.
- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions adaptées.
- Assurer un suivi régulier et répondre aux demandes des clients.

**Prospection et développement de nouveaux clients :**

- Identifier et cibler des clients potentiels dans les secteurs miniers, industriels et forestiers.
- Présenter les produits et services de Polyplast aux prospects.
- Participer à des événements de l'industrie et des salons professionnels pour réseauter et stimuler le développement des affaires.

### **Compétences et qualifications :**

- Expérience préalable en vente et/ou dans les secteurs miniers, industriels ou forestiers.
- Excellentes compétences en communication.
- Capacité à travailler de manière autonome et à gérer plusieurs tâches simultanément.
- Habileté à utiliser un ordinateur et être en mesure d'apprendre à utiliser différents logiciels efficacement.
- Permis de conduire valide et disponibilité pour des déplacements fréquents.

### **Ce que nous offrons :**

- Possibilité de travailler de la maison et/ou en entreprise.
- Participer à l'évolution de l'entreprise pour lui permettre d'atteindre un autre niveau.
- De la formation à l'interne.
- Un environnement de travail dynamique et stimulant.
- Des opportunités de développement professionnel, de croissance et d'apprentissage.
- Un ensemble de rémunération attractive avec des commissions sur les ventes.
- Des avantages sociaux complets (assurance, plan de retraite, PAE etc.).

**Pour postuler, veuillez envoyer votre CV et une lettre de motivation à [michael.lavoie@polyplasts.com](mailto:michael.lavoie@polyplasts.com)**

Polyplast s'engage à offrir l'égalité des chances à tous ses employés. Nous invitons toutes les personnes qualifiées à postuler, quelle que soit leur race, sexe, âge, handicap, religion, orientation sexuelle ou tout autre statut protégé.